

АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ С ПОМОЩЬЮ ИИ-АГЕНТОВ

Убираем рутину. Ускоряем продажи.

Помогаем бизнесу экономить время, не терять клиентов и видеть, где в процессах уходят деньги.

ИИ должен приносить бизнесу пользу, а не просто выглядеть технологично.

● Меньше потерь

● Больше скорости

● Полный контроль

● ЭФФЕКТ ПОСЛЕ ВНЕДРЕНИЯ



- Ответы за секунды
- Больше возможности закрыть сделку
- Больше свободного времени на нужное

Проектируем ИИ-инструменты под реальные бизнес-процессы

Находим в компании ручную рутину, потери времени и слабые места в процессах. Затем подбираем и внедряем инструменты, которые дают понятную пользу.



Скорость

Клиенты и задачи обрабатываются быстрее.



Контроль

Видно, где в процессе теряется результат.



Меньше рутины

Сотрудники не тратят часы на ручную работу.



Меньше потерь

Заявки и клиенты не теряются по пути.

- Мы не внедряем ИИ ради ИИ — ищем конкретную пользу для бизнеса.

Деньги часто теряются внутри процессов

Даже когда реклама работает и заявки приходят, бизнес теряет клиентов из-за внутренних ошибок.

- Клиент долго ждёт ответа
- Заявки из разных каналов теряются
- Менеджеры забывают перезвонить
- CRM есть, но часть работы вручную
- Звонки не анализируются
- Отчёты собираются вручную

- Проблема не в количестве заявок, а в том, **как они обрабатываются.**

Сначала процесс. Потом инструмент.

Не предлагаем одно решение всем подряд. Сначала разбираем, как устроен процесс в конкретной компании.

01

Смотрим процесс

Как всё работает сейчас.

02

Находим потери

Где уходят время, деньги, контроль.

03

Точка автоматизации

Выбираем, что даст эффект.

04

Собираем решение

Под конкретную задачу.

05

Проверяем

Смотрим результат и улучшаем.

- Автоматизация должна решать **конкретную задачу**, а не добавлять ещё один сложный инструмент.

Инструменты под задачи бизнеса

От простого чат-бота до связки CRM, звонков, отчётов и ИИ-помощников.



Чат-бот / ИИ-консультант

Отвечает на типовые вопросы, собирает данные, передаёт заявку. **Меньше рутины у менеджеров.**

от 25 000 ₽



Автоматизация заявок

Обращения с сайта, мессенджеров и форм — в один процесс. **Меньше потерянных клиентов.**

от 30 000 ₽



Анализ переговоров

Расшифровка звонков, ошибки и возражения. **Видно, где теряются сделки.**

от 45 000 ₽



CRM-интеграции

Заявки, клиенты, задачи, статусы и отчёты в одной системе. **Видно, кто и как работает.**

от 30 000 ₽



Автоматические отчёты

Данные из CRM, таблиц, звонков и заявок. **Меньше ручных таблиц.**

от 40 000 ₽



Лендинги под акцию

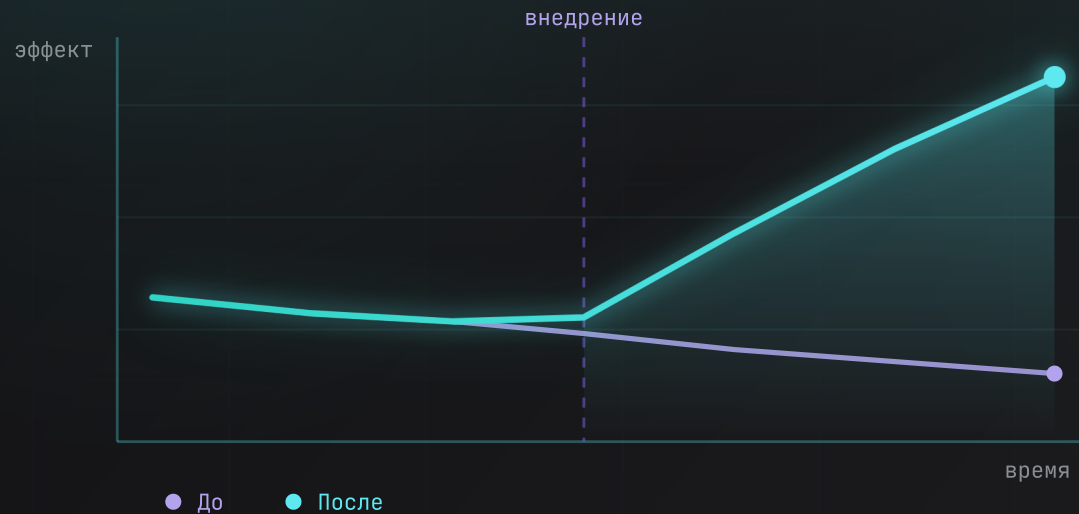
Посадочная под конкретное предложение. **Быстрее тестировать спрос.**

от 35 000 ₽

P.S. Это только примеры — мы ими не ограничиваемся. Скажите, что вас больше всего бесит в процессах, и мы попробуем это автоматизировать: сначала короткое интервью, потом предложение.

Как меняется процесс после автоматизации

ДИНАМИКА ПРОЦЕССА: ДО И ПОСЛЕ ВНЕДРЕНИЯ



ДО

- Заявки теряются, ответ — часами
- Отчёты и документы вручную
- Руководитель узнаёт о проблемах поздно

ПОСЛЕ

- Все заявки в одном потоке, ответ за минуты
- Отчёты и документы автоматически
- Процесс виден в реальном времени

42 ч → 5 мин

время первого ответа на заявку

HBR • бот отвечает сразу

×21

выше шанс закрыть заявку при ответе за 5 минут

MIT Lead Response Study

~6 ч/нед

экономия времени сотрудника на рутине

опрос Smartsheet

Источники: MIT/Kellogg Lead Response Management Study • Harvard Business Review • Smartsheet. Цифры по рынку; результат в компании зависит от процессов.

Некоторые кейсы



Анализ отчётов менеджеров

50 менеджеров, ~1000 отчётов в месяц — руководители читали их часами.

Решение за 15 минут вместо часов: сводки по менеджерам и подразделениям, рекомендации, динамика.

1000 отчётов/мес → 15 мин



Анализ телефонных переговоров

12 менеджеров, ~480 часов разговоров в месяц — руководитель слушал по выходным.

Дашборд вместо прослушивания: рост конверсии и больше договорённостей.

480 ч/мес → дашборд



AI-ассистент по документам

Горы регламентов, тех. документации и ассортимента.

Точный ответ за секунды — сотрудникам и клиентам, даже в момент переговоров.

вся база → один ассистент



Чат-бот на сайте

Заявки вне рабочего времени терялись, ответы — медленно и вручную.

Ответ 24/7 за секунды: бот квалифицирует и отдаёт готовую заявку менеджеру.

24/7 • меньше потерь



Интеграция в CRM

Заявки и переписки в разных местах, статусы и перезвоны терялись.

Всё в одной CRM: задачи, напоминания, прозрачная воронка.

все каналы → одна CRM

Что это даёт

- Руководители тратят **минуты вместо часов**, а команда — время на клиентов, а не на рутину.

Почему QBit Studio AI

Говорим не про технологии ради технологий, а про бизнес-результат.

- Начинаем с пользы для бизнеса

- Ищем потери денег, времени и контроля

- Подбираем инструмент под конкретный процесс

- Быстро собираем первую рабочую версию

- Связываем ИИ, CRM, сайты, ботов и аналитику

- Не усложняем систему без необходимости

- Наша задача — сделать процесс **быстрее, понятнее и выгоднее** для бизнеса.

От короткой встречи до работающего решения

01

Встреча

Коротко обсуждаем бизнес, процессы и задачи.

02

Диагностика

Находим, где теряются время, деньги или контроль.

03

Предложение

Показываем, что можно автоматизировать и зачем.

04

План внедрения

Согласуем этапы, сроки и ожидаемый результат.

05

Разработка и запуск

Собираем решение и внедряем в процесс.

06

Проверка результата

Смотрим, стало ли быстрее и удобнее.

- Лучше начать с **одного понятного процесса** и быстро проверить пользу.

Найдём, где автоматизация даст пользу вашей компании

На короткой встрече 20–30 минут разберём один из ваших процессов и покажем, где можно усилить бизнес.

Запланировать диагностику →

● 20–30 минут · без обязательств

● Сэкономить время сотрудников

● Снизить ручную работу

● Ускорить обработку клиентов

● Усилить контроль руководителя

● Уменьшить потери заявок и денег



КОНТАКТЫ

Давайте обсудим ваш процесс

Автоматизация должна приносить бизнесу измеримую пользу: время, деньги, контроль и скорость.

[Написать в Telegram →](#)

КОНТАКТ

Павел Чурсин



TELEGRAM

@Promt_Pavel



EMAIL

group@allqbit.ru



ТЕЛЕФОН

+7 (937) 534-65-75



САЙТ

allqbit.ru